

## Negotiation

### Exemplo Programa para Negociação de 1 dia

9.30 – 18.30

quando	onde	propósito	participantes
9.30-10.00	Câmara Municipal	Briefing: - Boas vindas - Agenda para o dia - Informação básica	Presidente da Câmara Municipal (10 min.), Investidor, InnovationPoint
10.30-12.00		Negociação: selecção de localização	Investidor, proprietário de terrenos (ou gestor p.ex. de parque industrial), município e mediadores/experts da InnovationPoint.
12.00-13.00		Negociação: construção	Investidor, construtor, consultor engenharia/arquitectura, município e mediadores/experts da InnovationPoint.
13.00-14.30	Restaurante	Almoço de trabalho	Investidor, InnovationPoint
14.30-15.30		Negociação: financiamento 1	Investidor, agência nacional de investimento/apoio às empresas e mediadores/experts da InnovationPoint.
15.30-16.00		Negociação: financiamento 2	Investidor, banco, consultor financeiro e mediadores/experts da InnovationPoint.
16.00-16.30		Intervalo para café	
16.30-17.30		Negociação: recursos humanos	Investidor, consultor de RH, head hunter e mediadores/experts da InnovationPoint.
17.30-18.30		Sessão final: - Informação complementar - Agendamento - Conclusões - Encerramento	Investidor e InnovationPoint